



TELEMOLATURA, NON PIÙ SOLO PER POCHI

Il sistema lanciato sul mercato italiano da Optek e Pegaso sta riscontrando un interesse crescente presso i centri ottici e le aziende fornitrici, tra cui la Sel Optical

Di tutto il sofisticato software del sistema di telemolatura della Optek-Pegaso, la parte del programma che riguarda il negozio di ottica è certamente uno dei punti di forza. «L'obiettivo principale che ci eravamo posti era di creare un programma che contenesse una serie di servizi, ma anche di facile utilizzo per tutti e non solo per gli appassionati di informatica – afferma Salvatore Piazza, responsabile commerciale della Optek di Parma - Dall'entusiasmo che ha suscitato e dall'accoglienza che ha ricevuto presso gli ottici che lo stanno utilizzando, possiamo dire di aver imboccato la strada giusta». Il programma è molto intuitivo, facile e veloce, bastano pochi minuti per imparare a utilizzarlo e dopo, in pochi secondi, si può ordinare qualsiasi lente, in tutti gli indici, diametri, ecc. disponibili dal listino. «Dopo aver letto la forma della montatura la stessa compare a video con i dati del calibro e del ponte, si possono così indicare la semidistanza per ogni orbita, l'altezza del centro ottico riferita al bordo montatura: di conseguenza

avremo immediatamente l'informazione del diametro minimo utile della lente – spiega ancora Piazza - Anche lo spessore al bordo è possibile controllare e perfino confrontare, introducendo un indice, ad esempio 1,60 per l'orbita destra e 1,50 per l'orbita sinistra, in modo da offrire al cliente la lente più adeguata. È anche possibile controllare direttamente lo stato di avanzamento dei lavori, senza le lunghe attese di norma al telefono. Con l'ausilio di icone molto chiare è semplice richiedere il posizionamento del bisello sul bordo della lente e così pure per il canalino del nylor, per ottenere sempre un'ottimale molatura in funzione dello spessore della lente e la montatura in essere. E questi sono soltanto alcuni esempi delle potenzialità del programma». Una delle aziende che ne sta testando le qualità è la Sel Optical. «I primi riscontri sono positivi – dice Daniele Ragazzi, responsabile vendite Italia dell'azienda ferrarese produttrice di lenti oftalmiche - Il sistema di telemolatura di Optek offre performance di ottimo

livello, paragonabili a quelle delle multinazionali del settore che lo hanno già sperimentato». Secondo Ragazzi, questo sistema «fa parte dell'ampliamento del servizio, che oggi rappresenta una componente molto importante nel marketing mix di un'impresa, offrendo ai fornitori dei centri ottici l'opportunità di puntare anche sulla leva del prezzo».



Optek srl
Via Monte Maggiorasca 26
43100 Parma
Tel. 0521 632154
Fax 0521 406986
ok@optek.it
www.optek.it